Guide du Partenaire 2019



Édito

Un Office de Tourisme communautaire

Chers partenaires,

Depuis le 1er janvier 2017, la promotion du tourisme et de notre territoire incombe, en partie, à notre communauté de communes à travers son

office de tourisme communautaire Destination Le Tréport – Mers.

Je dis en partie car sans votre action, sans votre contribution nous ne pourrions faire que trop peu.

Pendant ces premiers 18 mois nous avons mis l'accent sur l'organisation, la professionnalisation de notre office de tourisme. Une action saluée puisque fin 2017, nous obtenions le classement en 1ère catégorie, et le 31 août 2018, nous apprenions que la marque « Qualité Tourisme » était décernée à notre office de tourisme.

Ces distinctions sont la récompense du travail effectué et un formidable encouragement pour continuer à aller de l'avant avec par exemple l'installation de bornes et de vitrines d'information qui complèteront notre offre d'accueil ou encore la mise en ligne d'un nouveau site internet performant et adapté à nos besoins.

Soyez assurés chers partenaires de notre détermination intacte d'œuvrer sans relâche pour la promotion touristique de notre si belle région. Le tourisme est un élément essentiel de notre activité et nous savons quelle importance il revêt pour notre territoire et ses habitants.

Ensemble nous allons poursuivre avec détermination pour rendre notre destination toujours plus attractive, toujours plus appréciée.

Alain Brière, Président de la Communauté de Communes des Villes Sœurs

José Marchetti, Vice-Président en charge du développement touristique.

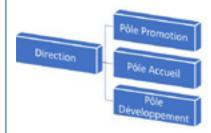
Communauté de Communes des Villes Soeurs (CCVS)

28 communes > de 38 000 habitants

Président CCVS: Alain Brière

Vice-Président en charge du Développement touristique : José Marchetti

<u>Une organisation par pôle</u>:



Service Public Administratif créé au 1er janvier 2017. Régie à autonomie financière. Budget : 1 million d'euros



Siège

de l'Office de Tourisme Destination Le Tréport - Mers Quai Sadi Carnot au Tréport

Nombre de contacts 2018 (au 31.08.2018) Nombre de jours d'ouverture 2018



Le Tréport Funiculaire 4134 contacts 96 iours



Ville d'Eu 6732 contacts 258 jours



Criel-sur-Mer 1791 contacts 91 jours



Le Tréport Plaisance 15 042 contacts 324 jours

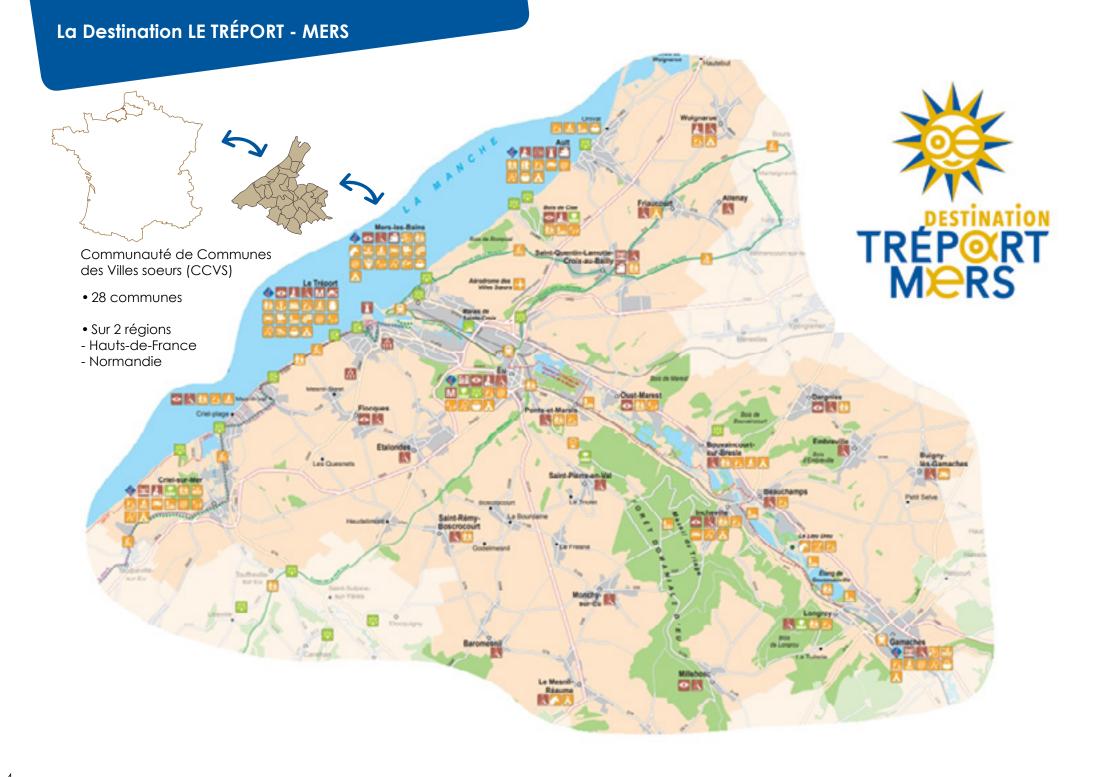


Mers-les-Bains 11 996 contacts 280 jours



Ault 3138 contacts 91 jours

 $\mathbf{2}$



Nos points forts



37 850 lits touristiques dont 10 105 lits touristiques marchands 604 hébergements touristiques



Plus beaux détours de France



6 Bureaux d'Accueil Touristique sur 5 communes



Eu, Mers les Bains Stations vertes de vacances



20 Km de façade littorale sur la côte d'Albâtre 20km le lona du fleuve côtier La **Bresle**



Le Tréport, Mers Les Bains Stations classées de Tourisme



1 port de pêche et de plaisance



Ault, Mers-les-Bains, St-Quentin-Lamotte, Woignarue Communes labélisées Grand Site de France Baie de Somme



1 forêt domaniale



1 aérodrome



Mers les Bains Site patrimonial remarquable



gare et 2 arrêts



Porte Sud de la Baie de Somme, Grand Site de France



2 casinos



6 plages 2 fleuves côtiers de 1ère catégorie



Un savoir faire mondialement reconnu: le flaconnage de luxe

Notre équipe



Inès FERREIRA Animatrice Numérique du Territoire



Aline BRAUD Directrice



Coralie MARCASSIN Assistante de Direction Taxe de séjour



Magali HUC Pôle Promotion-Marketing



Frédéric DRYNSKI-BARBERA Pôle Accueil-Qualité



Aline BRAUD Pôle Ingénierie-Développement



Ambre DECOTTE Conseillère en séjour Chargée du service commercial



Céline DELAHAYE Déléguée régie-planning Conseillère en séjour



Laurence FORTIER Conseillère en séjour & taxe de séjour



Justine FOLLAIN Conseillère en séjour E-Marketina



Sandra HOOGHART Conseillère en séjour Chargée de la qualité



Elodie HOLLEVILLE Conseillère en séjour Chargée de l'observatoire



Didier LION Conseiller en séjour-Guide Chargé du service commercial Chargée des partenariats



Nathalie QUINT Conseillère en séjour



Maryssia BOSSE Communication digitale

L'Accueil et l'information

Nos outils de communication

Accueillir

Au guichet, par téléphone ou par e-mail, l'équipe des conseillers en séjour est à l'écoute, à l'année, des demandes des touristes français et étrangers ou habitants du territoire pour les aider à bien préparer leur séjour et profiter pleinement des atouts de la Destination.

Autres services de l'accueil : lieu d'exposition, vente de produits boutique, disponibilités des hébergements, billetterie des visites, diffusion des questionnaires satisfaction, gestion des réclamations





Indicateurs (au 31.08.2018)



- 28 635 personnes renseignées aux comptoirs des 6 BAT.
- 13.86% de clientèle étrangère accueillie par des conseillers parlant Anglais, Allemand, Espagnol, Italien et Neerlandais.
- 36 215 demandes traitées (accueil physique, téléphonique, emails, courrier) dont 28 635 aux comptoirs des 6 BAT.

La Promotion et la Communication

Dotée d'une charte graphique et d'une identité visuelle colorée et dynamique, les brochures sont traduites si nécessaire en anglais et allemand et sont téléchargeables sur notre site internet.

Pour valoriser notre offre, nos éditions...



LE GUIDE TOURISTIQUE

Présentation générale de la Destination, des activités de loisirs et des sites touristiques. 30 000 exemplaires, 64 pages quadri traduit en Anglais et Allemand.

Diffusion OT, partenaires, manifestations, salons



LE GUIDE HÉBERGEMENTS ET RESTAURATION

Présentation des offres d'hébergements et de restauration, commerces et saveurs du terroir. 15 000 exemplaires, 52 pages quadri traduit en Anglais et Allemand.

Diffusion OT, partenaires, manifestations, salons



LA CARTE DE LA DESTINATION

Représentation générale de la Destination, zoom sur les centres villes et les incontournables 50 000 exemplaires.

Diffusion OT, partenaires, manifestations, salons



LES HORAIRES DE MARÉES

Edité en collaboration avec des partenaires du monde de l'eau

2000 exemplaires, A3 plié, une couleur Diffusion gratuite à partir de 2019

Nos outils de communication

Nos outils de communication



LA CARTE DES RANDONNÉES

Présentation des différents circuits sur la Destination, randonnées pédestres, vélo, équestres Impressions selon les besoins, carte pliée quadri Diffusion OT, partenaires, salons, téléchargeable sur Internet ou Cirkwi







La promotion numérique

Présence numérique de la Destination dans sa globalité

Un premier site Internet crée, traduit en 3 langues, en responsive web design, avec la synchronisation des informations venant des bases de données Départementales de la Somme et de la Seine-Maritime.



- 134 874 pages vues sans campagne d'achat de morto.
- 93 575 visiteurs uniques.

Accroissement de la visibilité sur les réseaux sociaux

La mise en valeur de la Destination s'appuie nécessairement aujourd'hui sur une communication digitale. Chaque réseau social à son utilité et sa cible. Etre présent permet de développer la notoriété de la Destination et de se faire connaître auprès des prescripteurs, influenceurs, faire vivre la destination grâce à sa communauté et veiller à l'e-réputation de l'ensemble du territoire.







Nos outils de communication

La commercialisation

Les accueils de presse

L'envoi de communiqués de presse, l'accueil de journalistes, la présence sur des salons touristiques, l'aide ponctuelle régulière aux équipes télévisuelles permettent de faire rayonner notre territoire, et de façon plus ciblée, nos prestataires sur différentes thématiques : activités de loisirs, sites touristiques, artisanat, nature, produits locaux, animations...

25 demandes : TV, Radio, Presse, Internet



Tournage
MIDI EN FRANCE



Journaliste YANOUS.COM







Journaliste MY NORMANDIE

Le Service groupes

L'Office de Tourisme propose aux clients (individuels au comptoir ou organisateurs de visites en groupes, associations, autocaristes, comités d'entreprise, scolaires, mairies.....) une large gamme d'activités et de visites, des conseils personnalisés. Il contribue ainsi à la mise en valeur de l'ensemble des offres du territoire, apporte de la valeur ajoutée à la Destination pour augmenter la fréquentation touristique et contribuer au développement économique des partenaires et de la Destination.

100 demandes par an d'organisateurs de voyages en groupes

81.3% de taux de concrétisation

100 groupes en 2017 (bilan 2018 non disponible à ce jour)

4280 visiteurs venus en groupes

5400€ de recettes Environ 74 000€ de CA (générés chez nos partenaires)



La commercialisation

La commercialisation

La Boutique

Mise en valeur des produits locaux (gastronomie, artisanat d'art), la mise en boutique des productions de nos partenaires contribue à faconner l'image authentique et savoureuse de la Destination





- •118 références (livres, produits cidricoles, tisanes, produits gastronomiques ...) •20 139€ de CA
- (au 30.09.2018)

La Billetterie

Réservation pour les visites guidées organisées par des associations ou guides extérieurs, billets pour les circuits en train, billetterie de spectacles ou d'animations..... les organisateurs d'événements peuvent compter sur la large ouverture des bureaux d'accueil et les flux importants de locaux et visiteurs pour commercialiser leur billetterie.



La production de services

Pendant la période estivale, l'Office de Tourisme Destination Le Tréport-Mers propose aux visiteurs de nombreux rendez-vous pour la découverte des richesses architecturales ou historique de notre territoire.



Le développement et l'observation

Coordonner l'offre et fédérer les acteurs du tourisme

Bien connaître en amont son réseau de partenaires est indispensable à la promotion et à l'accueil des visiteurs, afin de répondre parfaitement à leurs attentes.

6 Visites Partenaires: Domaine de la Motte à St Quentin lamotte, Villa Aultia à Ault, Hôtel Le Temps Perdu à St Quentin Lamotte, Hôtel camping Royal Albion à Mesnil val (Criel sur Mer),la Base Nautique de Gamaches et la Résidence Goélia à Mers-les-Bains.

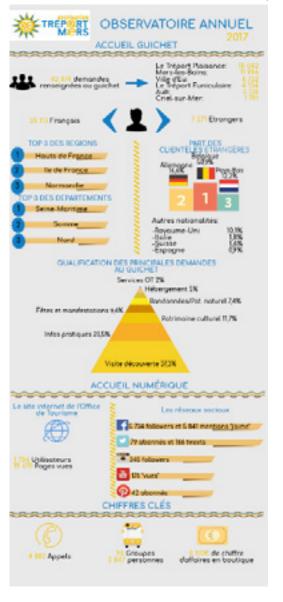


De nouveaux rendez-vous et outils destinés aux professionnels du Tourisme ont vu le jour en 2018 : bourse locale d'échange de documents touristiques, mise en place d'ateliers numériques du territoire, envoi hebdomadaire des animations, accès Pro sur le site Internet.



Observer pour développer dans le futur

Le développement de la politique touristique communautaire repose sur l'observation et la connaissance de l'activité touristique, c'est également l'une de nos nouvelles et nombreuses missions prospectives.



Une année riche en évènements

<u>Une reconnaissance du professionnalisme de la structure</u>

L'Office de Tourisme Destination Le Tréport-Mers a obtenu le 27 Novembre 2017 le maintien de son classement en 1ère Catégorie. Il reconnaît ainsi le type entrepreneurial de la structure ayant vocation à fédérer les professionnels et à développer l'économie touristique dans sa zone géographique d'intervention laquelle supporte un flux touristique naturel important de provenance nationale et internationale.

ET ... Une distinction reconnue au niveau national

En Août 2018, Office de Tourisme de France a délivré le certificat d'obtention de la Marque Qualité Tourisme à notre structure. Nos équipes mettent en œuvre au quotidien les actions visant à la satisfaction et l'écoute de nos clientèles et partenaires touristiques.



2019 ... des projets



Immatriculé en juin 2018 auprès d'Atout France, l'Office de Tourisme Destination Le Tréport-Mers commercialisera à partir de 2019 des packages à la journée sur mesure. Mais aussi ...



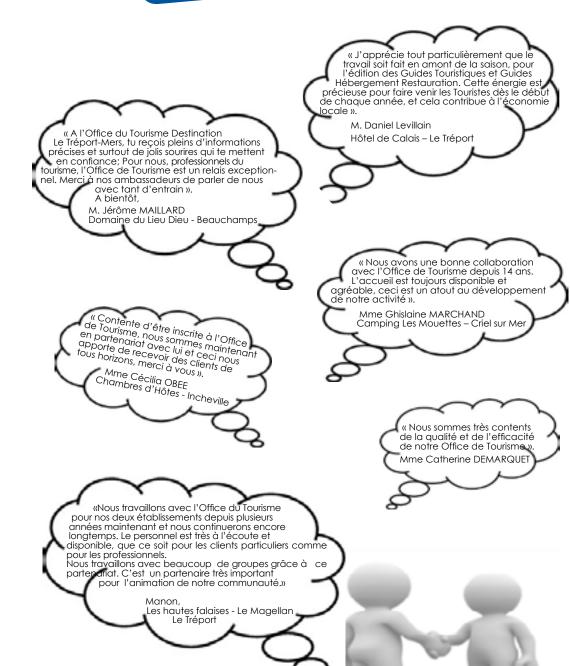
Pourquoi devenir PARTENAIRE

Ils nous font confiance ...

Etre partenaire de l'Office de Tourisme Destination LETREPORT-MERS, c'est accroître votre visibilité sur nos différents outils de communication et profiter des actions de promotion et de communication de l'Office de Tourisme sur tous les supports (éditions, réseaux sociaux...), les accueils presse, éductours.....







Pourquoi devenir PARTENAIRE

Devenir partenaire, c'est une relation réciproque basée sur la confiance et l'envie de développer la Destination par les Offres des prestataires touristiques.



Nos engagements



Vos engagements

- être visible sur le portail d'entrée Internet de la Destination et apparaître sur nos éditions
- participer à nos actions de promotion
- bénéficier de publications ou partagesde vos informations sur nos réseaux sociaux
- voir sa fiche renseignée et mise en valeur sur la base de données partagée au niveau régionale
- recevoir les newsletters (programme hebdomadaire des animations du territoire, nouveautés...)
- accéder aux rendez-vous professionnels (éductours, bourse d'échange, ateliers animation numérique, réunions d'information)
- accéder au Site PRO de l'espace dédié sur le Site Internet de la Destination
- bénéficier d'une lisibilité supplémentaire offerte par l'inscription sur le dépliant accompagnant la Carte d'Hôtes
- apposer le sticker partenaire de l'Office de Tourisme Destination Le Tréport-Mers

- nous tenir informés des nouveautés ou modifications de votre structure
- respecter les dates d'envoi des informations demandées par l'Office de Tourisme, afin de ne pas entraîner de retard dans les éditions de guides ou les mises en ligne sur le site
- diffuser la documentation valorisant la Destination mise à votre disposition
- communiquer les disponibilités de votre hébergement, afin d'apporter une information fiable à nos visiteurs
- insérer un lien direct de votre structure sur notre site internet afin d'augmenter la visibilité de votre site
- proposer la visite de votre établisement lors de nos Journées Visites Partenaires destinés au personnel de l'Office de Tourisme

Option COMMERCIALE (obligatoire pour les) Partenaires Groupes

Partenaires Billetterie Partenaires Publicitaires (souhaitant un Encart

Publicitaire)
Partenaires Commerciaux (dont

les produits sont vendus en
Boutique dans nos BAT)

Votre avis compte

donnez-ici votre avis, vos suggestions d'amélioration sur nos services :	
Nos éditions :	
Notre Site Internet :	
/1/	
Nos réseaux sociaux :	
17.77	
Nos bureaux d'accueil :	
Notre promotion (accueil presse, participations diverses):	
Nos relations partenaires (visites, bourses d'échang <mark>es, ateliers):</mark>	
Autres thèmes :	
Autres memes.	

La qualité, c'est le maintien de la relation constante avec nos partenaires,



Le guide du partenaire est réalisé par le service Tourisme de la Communauté de Communes des Villes Soeurs 12, Avenue Jacques Anquetil - 76260 EU - Tél . 02 27 28 20 88 Directrice de l'Office de Tourisme : Aline BRAUD

Rédaction : Magali HUC, Responsable du pôle Promotion-Marketing, avec les services de l'OT Conception : Coralie MARCASSIN, Assistante de Direction - IPNS

